

BTS

Management Commercial Opérationnel

Titulaire du baccalauréat (toutes séries) ou ayant suivi une formation de niveau IV



imt

groupe **homneo**

Objectif

Être capable de prendre la responsabilité opérationnelle de tout ou partie d'une unité commerciale sur un lieu physique ou virtuel permettant à un client potentiel d'accéder à une offre de produits ou de services dans un contexte d'activités commerciales digitalisées.

Programme

DÉVELOPPER LA RELATION CLIENT
ET ASSURER LA VENTE CONSEIL

ANIMER ET DYNAMISER L'OFFRE COMMERCIALE

ASSURER LA GESTION OPÉRATIONNELLE

MANAGER L'ÉQUIPE COMMERCIALE

CULTURE GÉNÉRALE ET EXPRESSION

LANGUE VIVANTE ÉTRANGÈRE

CULTURE ÉCONOMIQUE, JURIDIQUE
ET MANAGÉRIALE (CEJM)

Métiers visés

- > CONSEILLER DE VENTE
- > VENDEUR CONSEIL
- > CHARGÉ DE CLIENTÈLE
- > CONSEILLER E.COMMERCE
- > CHARGÉ DU SERVICE CLIENT
- > MARCHANDISEUR
- > ADJOINT CHEF DE RAYON
- > MANAGEUR ADJOINT

Les demandes de BTS
en contrat de Professionnalisation*
sont indépendantes
de la procédure par internet
« Parcoursup »

CONDITIONS D'ADMISSION SUR DOSSIER DE CANDIDATURE ET ENTRETIEN

Préinscription sur le site
www.imt-formation.fr

L'entretien permet de valider le choix
d'orientation, mieux connaître les motivations.

* toutes les informations relatives au contrat sont disponibles
sur simple demande auprès de l'IMT.



PUBLIC

Titulaire d'un Baccalauréat (toutes séries)
et/ou ayant suivi une formation de niveau IV.



DATES CLÉS

- Inscriptions à partir du 8 décembre 2018
- Entretiens d'admissions à partir de janvier 2019
- Ateliers techniques recherche emploi février 2019
- Démarrage de la formation Septembre 2019

Rythme : 1 à 2 jours IMT/semaine le reste en entreprise



IMT BELFORT
6, rue du Rhône
90 000 BELFORT
03 84 22 13 89

- Parking gratuit
- Proximité gare, arrêt
de bus et accès autoroute
- Fibre pro

Votre conseiller : Thomas BOILLOT tb.imt@homneo.fr

Une formation mais pas que...

Une formation animée en grande majorité par des **professionnels** en poste, des interventions d'experts, des visites d'entreprises.

La **digitalisation** avec des salles équipées d'**écrans interactifs** dernière génération.

Développez votre capacité à **travailler en mode projet** avec des outils digitaux et une pédagogie axée sur le collaboratif.

Des groupes à **taille humaine** pour vous épanouir

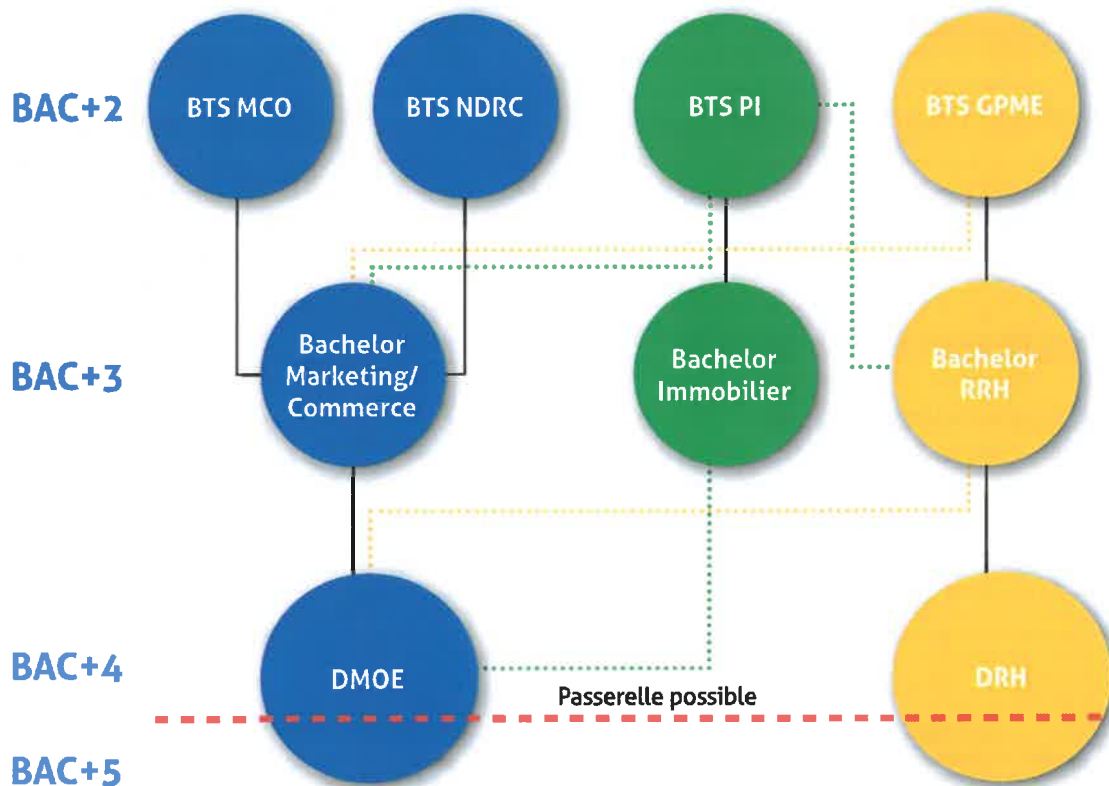
Développez votre **confiance en vous** grâce des modules de **théâtre**, ou encore « **marketing de soi** ».

Profitez du **réseau d'apprenants IMT** avec une culture du marketing de réseau pour favoriser la communication, l'**entraide**, les **échanges commerciaux**.

Une **proximité** pour vous accompagner tout au long de votre cursus IMT. De l'**accompagnement à la recherche d'entreprise**, au **coaching** durant la formation avec **entretiens d'évaluations**, jusqu'au suivi post formation

Le saviez vous ?

Les entreprises plebiscitent aujourd'hui le savoir être lors des recrutements. L'IMT vous accompagne pour obtenir un diplôme mais aussi et surtout vous donner tous les atouts pour réussir votre projet professionnel



Résolution de problème
Communication Gestion du temps
Confiance Intelligence Emotionnelle Empathie
Audace Motivation Curiosité Créativité Esprit d'entreprendre

IMT MULHOUSE
30 rue Marc Seguin
BP 32506 68200 MULHOUSE
03 89 44 00 55

IMT BELFORT
6, rue du Rhône
90000 BELFORT
03 84 22 13 89

WWW.IMT-FORMATION.FR